



Fiche de poste : Business développeur (H/F/X)

Lieu : Cotonou (Bénin)

Type de contrat : Consultant → CDD → CDI

Prise de poste : À convenir dès que possible

Rattachement hiérarchique : Direction Général

Contexte

Dans le cadre du renforcement de son pôle Commercial, **CyberSpector**, entreprise spécialisée en cybersécurité, cyber-intelligence et gouvernance numérique, recrute un(e) **Business développeur**. A ce poste stratégique, il/elle accélère la croissance, sécurise l'exécution des ventes et garantit un parcours client fluide et engageant autour de nos services et solutions, dans le strict respect des exigences de cybersécurité.

Missions principales

- **Piloter la performance commerciale** : acquisition, développement de comptes et exécution du pipeline (services & solutions cyber).
- **Structurer et déployer le go-to-market** : offres, pricing/packaging, playbooks, campagnes.
- **Sécuriser les deals clés** et ancrer une discipline commerciale data-driven (CRM, KPIs, forecast).

Profil recherché

Compétences techniques

- **Expérience** : 2 à 5 ans en ventes B2B sur cycle complet, idéalement dans le SaaS/IT/cybersécurité ; pratique des appels d'offres appréciée.
- **Maîtrise** de la prospection structurée, de la découverte orientée valeur, de démos impactantes et de la négociation multi-interlocuteurs (métiers, Achats, DSI, RSSI).

- Solide rigueur data/CRM : construction de pipeline, pilotage du forecast et suivi des ventes.
- Langues : Français courant ; Anglais professionnel (oral/écrit).
- Mobilité : déplacements ponctuels possibles.

Savoir-être

- Orientation résultats et sens de l'impact.
- Clarté écrite et orale, écoute active et analyse des besoins.
- Esprit d'équipe, leadership d'exécution (« faire » et faire faire).
- Curiosité marché, rigueur, créativité et forte éthique.

Formation

- Bac+3 à Bac+5 en **gestion commerciale**, business developpement/marketing ou équivalent.

Pourquoi nous rejoindre ?

Rejoindre CyberSpector, c'est contribuer à des projets à fort impact social et stratégique, à la croisée de la cybersécurité et de l'innovation, au sein d'une équipe engagée pour la résilience numérique des organisations et des entreprises.

Candidature

Poste ouvert aux candidatures **H/F/X**. Nous encourageons les candidatures de personnes en situation de handicap.

- **Envoyer CV + courte lettre** expliquant comment vous apporterez du succès à CyberSpector : recrutement@cyberspector.com
- **Objet : *Candidature – Manager Commercial Opérationnel (H/F/X)***
- **Date limite des candidatures : le mercredi 15 avril 2026 à 17H00 GMT**